



Avec la collaboration
des Drs Florian Bouteille
et Thibault Bertrand

Consultation dentaire : au cœur de la médecine préventive des petits chiens

L'impact de
l'activité dentaire
dans la clinique

Affections dentaires
les plus courantes

Extractions dentaires
en images

Mise en place d'un service de dentisterie

Comment élever le niveau des soins dentaires et son impact dans la clinique ?

Développer l'activité dentaire au sein de la clinique, passe par la formation des équipes et la sensibilisation des propriétaires aux soins préventifs. Le développement du pôle dentaire est l'affaire de tous dans la clinique, du vétérinaire à l'ASV. Délivrer les conseils au bon moment de la consultation, avec des produits efficaces et faciles à utiliser par les propriétaires sont autant de leviers pour réussir. Le Dr Thibault Bertrand partage l'expérience de la mise en place de ce service dans sa clinique.



VOUS AVEZ LA PAROLE...

Thibault Bertrand

DMV, diplômé de l'Université de Liège

Clinique vétérinaire OleaVet à Villeneuve de Berg en Ardèche (07)



Vous avez mis en place un service de dentisterie dans la clinique, quelles ont été les motivations de cette évolution ?

En 2023, nous avons intégré les nouveaux locaux de notre clinique. Repartant d'une feuille blanche, nous avons notamment repensé en amont l'amélioration de notre unité dentaire afin de prendre en charge notre patientèle dans les meilleures conditions possibles. Ainsi, nous avons investi dans du matériel dentaire plus performant, indispensable si l'on veut développer cette activité et travailler dans de bonnes conditions.

Votre équipe de vétérinaires et ASV a dû suivre des formations ?

La formation a été un des piliers de la réussite de l'évolution de l'activité dentaire. Nous avons formé les équipes

(vétérinaire et ASV) à la fois sur l'utilisation du nouveau matériel, qui nous permet d'aller plus loin dans les soins et la qualité de nos actes, mais également de façon plus théorique sur l'hygiène bucco-dentaire, avec l'aide de Virbac.

Avant ça, la gestion du dentaire au sein de la clinique était un peu archaïque, pas assez poussée. En tout cas, pas à la hauteur de l'exigence de soins que nous souhaitions et que nous avons pour le reste des activités au sein de la clinique.

Pour ma part, cette démarche m'a vraiment permis de réapprendre à aimer la dentisterie, qui était un peu ma bête noire, comme pour beaucoup. Une extraction de canine ou de molaire, ça peut devenir un moment angoissant ! Et aujourd'hui, je suis beaucoup plus serein et j'y prends même du plaisir.

Quel est le rôle de l'équipe d'ASV dans cette démarche ?

Leur rôle est central et essentiel. Elles consacrent plus de temps que nous, vétérinaires, pour bien expliquer aux propriétaires les gestes pratiques et proposer des solutions adaptées à leur animal.

Egalement, lorsqu'elles font la sortie des animaux, elles peuvent passer un moment avec les clients en salle de consultation pour leur expliquer l'ordonnance et les éventuels soins à réaliser et bien sûr répondre à leurs questions.

Quelles sont les races sur lesquelles vous intervenez le plus en dentaire ?

En majorité les races de chiens de petite taille qui sont on peut le dire les champions du tartre ! Malheureusement ceux qui ont aussi des petites racines de moins bonne

" Toutes les formations que nous suivons nous aident à améliorer notre arsenal de conseils sur l'hygiène bucco-dentaire. Elle est fondamentale et doit être abordée de façon très précoce dans la vie de l'animal. "

qualité. La maladie parodontale est évidemment très présente, souvent à des stades avancés, jusqu'au déchaussement dentaire. Tout l'enjeu étant d'éviter d'en arriver là.

Comment faites-vous adopter aux propriétaires les rituels d'hygiène bucco-dentaire ?

Après chaque détartrage, le propriétaire repart avec une ordonnance reprenant la liste des recommandations pour le suivi et la gestion d'une bonne hygiène bucco-dentaire ; que ce soit brossage des dents si c'est possible, lamelles à mâcher, solution dentaire, etc.

De plus, nous avons décidé avec mes confrères de distribuer des unités gratuites après chaque détartrage pour sensibiliser davantage les propriétaires et leur faire tester les produits. C'est à mon sens vertueux, à la fois pour l'image de la clinique et pour proposer des solutions de qualité sans donner le sentiment d'être dans du « forcing commercial ».

Ainsi chaque chien repart avec son sac de lamelles à mâcher (Veggedent®) offert adapté à son poids. Pour les chats ou si des extractions ont été pratiquées et que le chien n'a plus suffisamment de dents, on va plutôt leur offrir une solution dentaire (Vet Aquadent®). Ensuite, comme je l'expliquais, l'ASV reprend la main pour donner les compléments d'information lors de la sortie. Elle détaille notamment le mode et la fréquence d'utilisation et répond aux questions des propriétaires.

Pourquoi le choix des produits d'hygiène est important pour vous ?

Parce que c'est notre devoir de prévenir avant de guérir ! Avec Virbac, nous avons mis en place la campagne Hygiène bucco-dentaire pour proposer

des solutions à la fois sur la prévention et en post-détartrage, avec des produits exclusivement vétérinaires. Proposer des produits techniques formulés par un laboratoire consacré uniquement à la santé vétérinaire a du sens dans notre métier et ainsi évite en partie l'amalgame avec les produits de GMS ou d'animalerie qui peuvent être caloriques sans réelle action bénéfique sur les dents. La pédagogie doit faire partie de notre quotidien. Les propriétaires voient le tartre sur les dents de leurs chiens mais ils ne se rendent pas forcément compte des dégâts de son évolution. Attendre de faire des soins sur un chien senior n'est pas la solution.

Quelle est la part de l'activité dentaire au sein de la clinique ?

Globalement, les actes et la vente de produits dentaires, représentent moins de 5% de notre chiffre d'affaires. Je pense que nous avons encore une bonne marge de progression.

Il y a en effet une attente de la part des propriétaires et une volonté de notre part de prendre en charge de manière optimale cette activité.

En conclusion ?

La dentisterie c'est avant tout de la prévention. Il faut arriver à sensibiliser les propriétaires dès le plus jeune âge de leurs animaux, dès la consultation pédiatrique. C'est notre rôle à nous et celui des assistantes de conseiller au mieux sur les gestes et les produits de médecine préventive. Toutes les formations que nous suivons nous aident à améliorer notre arsenal de conseils, en l'occurrence sur l'hygiène bucco-dentaire. Elle est fondamentale et doit être abordée de façon très précoce dans la vie de l'animal.

Nos Consultants en Relation Clients (CRC) vous accompagnent dans votre stratégie



TÉMOIGNAGE

Estelle Ponthus

CRC Virbac

En tant que CRC, notre mission est d'accompagner les cliniques vétérinaires dans leur relation avec les clients, depuis l'analyse jusqu'à la mise en œuvre d'un plan d'action, afin de répondre efficacement aux attentes des propriétaires tout en respectant leur stratégie commerciale.

Concernant l'hygiène bucco-dentaire, nous sensibilisons les équipes aux messages de prévention. Nous identifions plusieurs occasions opportunes pour aborder ce sujet. Les propriétaires cherchent des conseils et des solutions, d'où l'importance d'une sensibilisation proactive dès les consultations pédiatriques. L'activité dentaire au sein des cliniques se résume souvent aux actes curatifs par manque de temps pour le conseil, mais le pôle dentaire peut largement être développé et les bénéfices sont rapidement observés dans les cliniques qui développent la médecine préventive. Nous organisons des formations pour les vétérinaires et les ASV sur la maladie parodontale, ses impacts sur la santé, les pratiques de soins, ainsi que sur la manière et le moment d'en discuter avec les clients.

Nous les guidons avec des outils pédagogiques qui interpellent les propriétaires lors des consultations, à l'accueil et dans la présentation des produits en vente. Cela suscite leur intérêt et génère des questions. Le dispositif est complet et rencontre un retour très positif de la part de nos clients.

Stomatologie

Les affections dentaires chez les petits chiens

Il est classique de décrire une prédisposition des petits chiens à la maladie parodontale^{1,2}. C'est donc cette maladie qui constituera la principale affection stomatologique chez les chiens de petite taille, à la fois par sa prévalence très élevée et par ses conséquences loco-régionales qui peuvent être graves. La persistance des dents déciduales est un trouble du développement dentaire également fréquent chez les chiens de petites races.

La maladie parodontale : une affection fréquente

La maladie parodontale est une pathologie liée à l'agression des tissus de soutien de la dent par certaines bactéries de la plaque dentaire, les bactéries parodontopathogènes. Elle débute par une inflammation de la gencive, la gingivite. Ensuite elle peut évoluer jusqu'à une destruction du parodonte (gencive, ligament parodontal, os alvéolaire et cément), on parle alors de parodontite. En l'absence d'hygiène régulière, cette atteinte s'aggrave avec l'âge et 80% des chiens de 6 ans et plus sont estimés atteints d'une parodontite modérée à sévère³. Cependant les présentations cliniques de la maladie parodontale peuvent être différentes d'un individu à l'autre. Elles vont dépendre du stade d'évolution de la maladie mais aussi de la manière dont l'individu répond localement aux agressions bactériennes³. Il apparaît logique que les chiens de petit format possèdent des structures parodontales plus fines et donc relativement fragiles face à ces agressions bactériennes en comparaison avec les chiens de grande taille. Une étude épidémiologique menée sur une population de chien de race caniche montre que **plus de 90% des caniches de moins**

de 4 ans présentent une maladie parodontale de stade 1 minimum ; la fréquence de la maladie est donc importante chez les jeunes animaux et son aggravation (stades de parodontite qui progressent) est notable à partir de 6 ans⁴.

L'halitose : un symptôme à ne pas négliger

L'halitose a une origine bucco-dentaire dans plus de 85% des cas. Elle est due à l'activité catabolique des bactéries au niveau buccal. De nombreuses bactéries, présentes dans la cavité buccale vont dégrader des protéines (issues de l'alimentation, de la salive, des cellules buccales) en composés sulfurés volatils (CSV) tels que le sulfure d'hydrogène, le diméthylsulfure et le méthylmercaptop, vecteurs expressifs de l'halitose⁵. La mauvaise haleine est accentuée par la population et la charge bactérienne, les lésions inflammatoires et ulcéreuses, les saignements... **On estime que l'ensemble des poches parodontales chez un chien de 15 kg présentant une parodontite représente l'équivalent, en surface, d'une plaie suppurée de 15 cm²**. L'halitose est donc fréquemment associée à la maladie parodontale. En effet certaines bactéries Gram - anaérobies (ex : *Peptostreptococcus sp.*,

Porphyromonas sp., *Prevotella sp.*...) classiquement isolées de la plaque sous-gingivale dans les cas de gingivite et de parodontite, sont particulièrement malodorantes. La rétention d'aliments et leur dégradation sont une source de mauvaise haleine. Cette rétention peut se faire sur les sites de parodontite pour lesquelles des zones « déchaussées » permettent le bourrage alimentaire (ex : une furcation exposée, une poche parodontale relativement large). La rétention alimentaire peut être due à la persistance de dents déciduales ou à des malpositions dentaires qui induisent un encombrement dentaire à l'origine de « recoins » accumulant des débris alimentaires.

Lyse osseuse liée à la maladie parodontale : des conséquences potentiellement graves

Les conséquences loco-régionales de la maladie parodontale les plus graves sont associées aux destructions osseuses survenant lors de parodontite avancée. Chez les chiens de petite taille le capital osseux (mandibulaire ou maxillaire) autour des racines dentaires est faible, l'ostéolyse liée à la maladie parodontale peut donc engendrer une fragilisation osseuse aboutissant à une fracture pathologique de la



Figure 1 : maladie parodontale de stade terminal en région mandibulaire G chez un Bichon pesant 4 kg

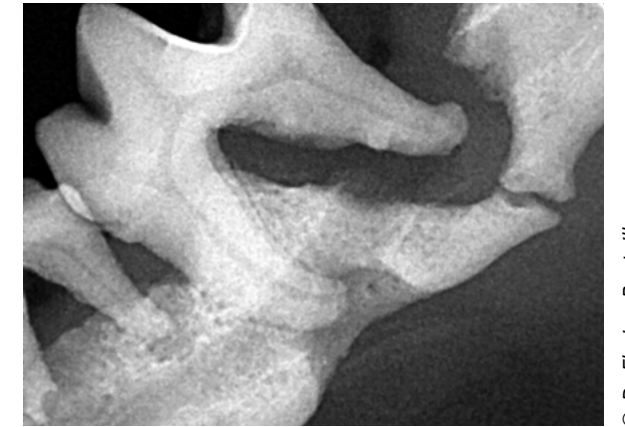


Figure 2 : radiographie dentaire de la mandibule G du chien de la figure 1 montrant une ostéolyse alvéolaire majeure sur la racine de distale de la M1 associée à une fracture mandibulaire pathologique

© Dr Florian Boutoille

mandibule : souvent au niveau de la canine ou de la racine mésiale de la carnassière mandibulaires. (Figures 1 et 2). Face à une telle situation, le praticien se doit de réaliser un examen radiographique précis avant d'envisager l'extraction chirurgicale délicate de la ou des dents en cause puis réaliser un curetage de la zone infectée, tout en veillant à ne pas provoquer de dommages osseux supplémentaires. Parfois une stabilisation (mini-plaque vissée) est nécessaire, quand c'est le cas elle doit toujours être réalisée après assainissement de la zone.

De même, la perte d'os autour des canines et prémolaires peut provoquer une communication oro-nasale (la zone la plus classiquement touchée est la face palatine des canines chez les petits chiens à museau long et fin : teckel, caniche...). La gestion de ces communications oro-nasales d'origine parodontale nécessite l'extraction des dents atteintes, le curetage des alvéoles dentaires et de la cavité nasale, et la fermeture des sites par de grands lambeaux muqueux suturés sans tension à la muqueuse palatine⁹. Les dégâts osseux et nasaux sont préalablement évalués par la réalisation d'un scanner (ou d'un cone beam) afin de visualiser au mieux les structures et planifier l'ampleur des extractions et du curetage.

Conclusion

Les affections dentaires sont fréquentes et multiples chez les chiens de petite taille. Leur prise en charge commence obligatoirement par un examen exhaustif de la cavité buccale, une évaluation radiologique des dents et de leur soutien osseux avant d'envisager les actes chirurgicaux adaptés.

Persistance des dents déciduales : un classique des petites races

D'une manière générale, les dents déciduales débutent leur éruption à l'âge de 3 semaines et commencent à être remplacées par les dents permanentes vers 3-4 mois, et ce quelle que soit la taille du chien. La dent déciduale est exfoliée lors du développement et de la sortie de la dent permanente qui lui succède. Cela fait appel à la différenciation d'ostéoclastes (lysant l'os alvéolaire entre les deux dents se succédant) et d'odontoclastes (causant la résorption du cément, de la dentine et même de l'émail de la dent lactéale). Ces phénomènes et leur succession sont bien connus mais l'origine du mécanisme qui contrôle l'éruption dentaire reste encore floue. Des prédispositions raciales sont connues pour la persistance des dents déciduales, les races toy sont particulièrement touchées : Yorkshire Terrier, Chihuahua...

Les conséquences de la persistance de dents déciduales sont de deux ordres :

- A moyen terme, les dents déciduales non exfoliées engendrent un encombrement dentaire qui aboutit à l'accumulation exacerbée de plaque dentaire, débris alimentaires, saletés... Il en résulte donc une aggravation prématurée de la maladie parodontale (figure 3).
- A court terme, une dent déciduale persistante peut modifier l'axe d'éruption et la position de la dent définitive. Il s'en suit une malocclusion qui peut se caractériser par des conflits dentaires ou des lésions tissulaires liées aux dents mal placées : percussion de palais par les canines mandibulaires par exemple. Il est donc indiqué d'extraire les dents déciduales à partir du moment où elles ne s'exfolient pas seules, c'est-à-dire lorsque la dent définitive a entamé son éruption et que la dent déciduale correspondante n'est pas du tout mobile.



Figure 3 : persistance de dents déciduales associée à de la rétention alimentaire et à un développement précoce de la maladie parodontale chez un Yorkshire terrier



Accéder à l'article complet et à la bibliographie

Dr Florian Boutoille
DV, Dipl. EVDC,
Spécialiste en
dentisterie vétérinaire
CHV Atlantia à Nantes



Extractions dentaires chez le petit chien : un défi technique

Dr Florian Boutoille
DV, Dipl. EVDC,
Spécialiste en
dentisterie vétérinaire
CHV Atlantia à Nantes



Chez les chiens de petite taille, les extractions dentaires se réalisent selon des techniques bien précises, elles sont définies comme simples ou chirurgicales selon si des temps muqueux (élévation d'un lambeau) et osseux (réalisation d'une alvéolotomie) sont nécessaires. Chez le petit chien, la finesse des structures osseuses et leur fragilité exacerbée par la lyse osseuse liée à la parodontite requièrent une technicité accrue pour la réalisation des extractions. Les extractions dentaires nécessitent une instrumentation chirurgicale et rotative adaptée afin de les réaliser correctement et en sécurité. Enfin rappelons qu'elles s'intègrent forcément à une prise en charge globale du patient notamment en termes de précautions anesthésiques et de gestion de la douleur.



Figure 1A Radiographie intra-orale de la première molaire mandibulaire droite d'un chien bichon de 6kg. L'examen radiographique est normal, il montre l'importance de l'espace occupé par les racines dentaire au sein de la mandibule chez un chien de petite taille.



Figure 1B Radiographie intra-orale de la première molaire mandibulaire droite d'un chien croisé de 5 kg souffrant de parodontite très avancée. Une infection endo-parodontale est notable avec lyse osseuse alvéolaire marquée, la mandibule est fragilisée.



Figure 2A Illustration (trait jaune) des lignes d'incision gingivale et muqueuse pour l'élévation d'un lambeau muco-gingival trapézoïdal lors de l'extraction chirurgicale de la quatrième prémolaire maxillaire (carnassière).



Figure 2B Après l'élévation du lambeau, l'os alvéolaire est fraisé sur un tiers de sa hauteur (alvéolotomie) à l'aide d'une fraise boule montée sur une turbine ou un contre-angle multiplicateur, une irrigation abondante est nécessaire.



Figure 2C Cette dent possède trois racines, elle est d'abord sectionnée en deux à l'aide d'une fraise fissure sous irrigation afin de séparer la racine distale des deux racines mésiales.



Figure 2D Un luxateur de taille adaptée est inséré entre la racine distale et l'os alvéolaire sur toutes ses faces afin de rompre le ligament parodontal et mobiliser la racine dans son alvéole

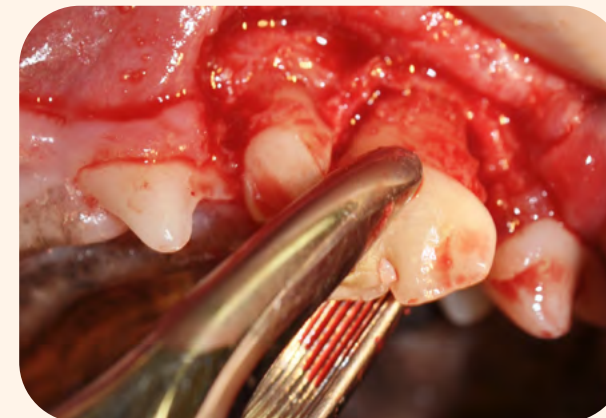


Figure 2E Une fois la racine mobilisable, elle est saisie à l'aide d'un davier et mobilisée par mouvements lents et continus de traction et rotation jusqu'à son extraction en douceur



Figure 2F Les deux racines distales sont séparées (fraise fissure sous irrigation) avant d'être mobilisées et extraites de la même façon que pour la racine distale.



Figure 2G Une fois la dent extraite, les alvéoles sont curetées, les crêtes alvéolaires sont « lissées » à la fraise boule sous irrigation (alvéoloplastie) et le lambeau est suturé à la muqueuse palatine par des points séparés (fil monofilament résorbable).



Figure 3A Persistance de la canine déciduale maxillaire G chez un Teckel de 8 mois. L'extraction est indiquée à partir du moment où la dent définitive a entamé son éruption et que la dent déciduale n'a pas de mobilité afin d'éviter des problèmes de malocclusion et d'encombrement dentaire.

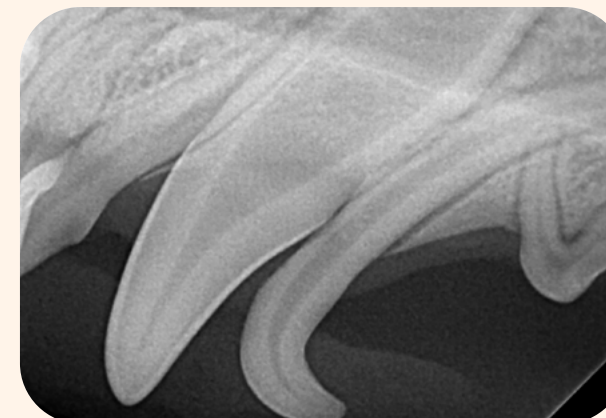


Figure 3B Radiographie intra-orale montrant la longueur, la courbure et la finesse de la racine de la canine déciduale maxillaire G pouvant rendre l'extraction de cette dent délicate. Une extraction chirurgicale (lambeau, alvéolotomie) peut être nécessaire.



Figure 3C La courbure de la dent rend difficile le passage du luxateur le long de la face distale (arrière) de sa racine. Afin de faciliter le travail du luxateur sur la face distale, il est possible de sectionner la couronne et ainsi limiter la gêne liée à la courbure de la dent.

Des rituels de soins vétérinaires

La science derrière chacun de nos produits d'hygiène bucco-dentaire

Pionnier de la santé bucco-dentaire des animaux de compagnie, Virbac a plus de 30 ans d'expertise dans ce domaine et innove sans cesse pour aider les propriétaires à prendre soin de la bouche et des dents de leurs chiens et de leurs chats.

Avec des produits de qualité, basés sur la science et faciles à administrer, vous pouvez conseiller les propriétaires de chiens et de chats efficacement sur l'hygiène bucco-dentaire. La prévention est la clé pour limiter l'accumulation de plaque, le développement du tartre et la maladie parodontale qui peut se mettre en place. En conseil dès le plus jeune âge et après chaque détartrage, mettre en place des rituels de soins actifs ou passifs permettra de sensibiliser les propriétaires.

Le poids de la démonstration pour faire adopter les rituels de soins dentaires

Afin que les propriétaires s'approprient les produits et maintiennent une bonne observance dans les rituels préventifs en hygiène dentaire, n'hésitez pas à faire la démonstration de l'utilisation de la brosse à dent, en montrant comment tenir la tête du chien, mettre en avant l'appétence du dentifrice en le faisant goûter au chien ou au chat devant le propriétaire ou tout simplement expliquer comment agissent les lamelles sur les dents du

chien. Et pour les propriétaires qui ne sont pas à l'aise dans la manipulation de leurs animaux, vous pouvez conseiller comme autre soin passif la solution dentaire à rajouter simplement dans l'eau de boisson.

Des produits à l'efficacité démontrée

Nous proposons une large gamme de produits dont l'action, scientifiquement prouvée, contre la plaque dentaire et le tartre, aide à garder des dents propres, des gencives saines et une haleine fraîche.

VEGGIEDENT® FR3SH™
Lamelles dentaires pour des dents saines et une haleine fraîche pour les chiens

- ✓ 44 % de réduction de l'accumulation de plaque
- ✓ 55% de réduction de l'accumulation de tartre



Qualité

VEGGIEDENT® Zen
La technologie Fresh + L-théanine pour calmer le chien

- ✓ Réduction des signes de stress lorsque la lamelle est consommée 2 heures avant un événement stressant



Formulation scientifique

VET AQUADENT® FR3SH™
Une solution dentaire avec la technologie Fresh, facile à utiliser

- ✓ 47 % de réduction de l'accumulation de plaque
- ✓ 24% de réduction de l'accumulation de tartre



Facilité d'utilisation

DENTIFRICE ENZYMATIQUE C.E.T.®
Un dentifrice à l'efficacité démontrée. Le Gold standard pour des dents propres

- ✓ 90 % de réduction de la croissance bactérienne
- ✓ 90% de réduction de l'accumulation de tartre



Vendus en clinique vétérinaire



Brossage des dents régulier



Des lamelles à mâcher tous les jours



Solution anti-plaque dans l'eau tous les jours



VEGGIEDENT® Zen
+ L-THEANINE

La lamelle 2 en 1

VEGGIEDENT® Zen allie les bénéfices de la technologie Fresh™ pour limiter l'halitose, la plaque dentaire et le tartre, et de la L-théanine, acide aminé issu du thé vert connu pour ses effets relaxants*.

Une étude croisée randomisée basée sur une administration de Veggiedent® Zen 2 à 3 h avant d'aller chez le vétérinaire (= événement stressant) a montré :

- une diminution du score de stress général, et du score d'anxiété lors de certains événements (trajet en voiture ou visite chez le vétérinaire).
- Les scores ont été comparés à ceux obtenus sur les mêmes chiens lorsqu'on ne leur a pas donné de lamelle Veggiedent Zen ou une lamelle témoin (Veggiedent® Fresh) avant la visite.

Il est important de noter que la pression artérielle (paramètre objectif qui peut être en relation avec le stress) a également diminué de manière significative chez les chiens recevant Veggiedent® Zen, mais pas lorsqu'ils ont reçu Veggiedent® Fresh.



TECHNOLOGIE FRESH™, 3 ingrédients naturels pour lutter contre les causes de la plaque dentaire et l'halitose



Grenade

Activités biologiques sur la plaque dentaire, propriété antioxydante



Inuline

Prébiotique, action sur l'équilibre de la flore intestinale, réduction des mauvaises odeurs d'origine digestive



Érythritol

Effet rafraîchissant dans la bouche et limitation de la plaque dentaire

* Pike A, Learn A, Nicolas CS, Chala V. A dental chew containing L-theanine (VEGGIEDENT® Zen) can help relax dogs when given before a stressful event: a double-blinded, cross-over study. Proceedings of the 6th International Conference on Depression, Anxiety and Stress Management, London, UK. J. Depress Anxiety 2019. 8:p39



PAROLES D'ASV



Mothilde Bertrand

Assistante de direction de la clinique Oleavet, Infirmière de formation

“Dans notre nouvelle clinique, nous avons mis en place une niche spécifique qui nous permet de mettre en avant les produits en fonction de la saison ou des thématiques que nous souhaitons aborder. Lors de la campagne sur l'hygiène bucco-dentaire, cet espace a permis aux ASV d'avoir un support pour pouvoir échanger avec les propriétaires sur ce sujet, dans la logique du parcours client à la clinique en sortie de consultation. Lors de la consultation,

le vétérinaire fait un bilan de l'état de la bouche de l'animal. Lorsqu'il a fini, l'ASV peut prendre le relais sur le sujet. Elle doit donc avoir les mêmes connaissances sur la maladie parodontale. Les supports techniques sont donc très utiles pour échanger et conseiller les propriétaires sur l'importance d'une bonne hygiène bucco-dentaire.

La mise en avant des produits ne sert à rien sans des conseils adaptés et inversement.”



Blondine Mermier
ASV de la clinique Oleavet (07)

“Je parle systématiquement d'hygiène bucco-dentaire après les détartrages. J'adapte évidemment mon discours en fonction de l'état buccal de l'animal et détaille l'ordonnance prescrite par le vétérinaire en donnant les conseils de mise en application. Aussi, en amont, les vétérinaires contrôlent systématiquement les dents en consultation.

Notre rôle à nous ASV est de prendre le temps d'expliquer et de répondre aux questions des propriétaires. Notamment, au cours de consultations pubertaires, où nous pouvons, si les propriétaires le désirent, avoir un temps d'échange avec

eux pour leur montrer les gestes à adopter et habituer leur animal au brossage des dents par exemple. Ils sont généralement très demandeurs d'informations à ce sujet car ils ont bien souvent du mal à comprendre le fonctionnement et ont souvent des craintes de mal faire. Par exemple, ils pensent souvent qu'il faut rincer le dentifrice, comme pour nous. Alors que cela n'est pas nécessaire. On leur apprend à faire d'abord goûter le dentifrice avant d'introduire la brosse à dents ou le doigtier.

Les lamelles ont un côté ludique et friandise qui plaît et ça rend le chien heureux en même temps. On les donne également à la clinique à l'accueil ou en consultation en récompense. Ça permet de les faire tester.

Pour la solution Vet Aquadent on leur dit d'essayer de petites quantités au début et de surveiller la prise de boisson et de changer régulièrement l'eau. En général nous avons plutôt de bons retours et les clients comprennent l'importance des gestes de prévention et les rituels à faire quotidiennement.”



Le doigtier inclut dans le kit du dentifrice enzymatique C.E.T.® permet de se familiariser au brossage des dents de l'animal



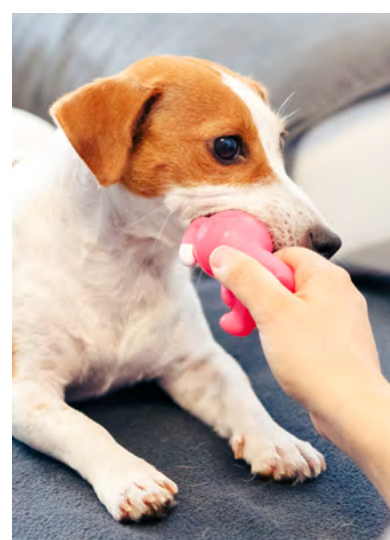
Margot Facon Camilleri
ASV de la clinique vétérinaire du passage du loup à Vincennes (94)

“J'évoque le brossage de dents le plus tôt possible. Il faut y aller doucement, mais l'avantage du dentifrice Virbac c'est qu'il est appétent et apprécié des chiens. Nous avons toujours un tube ouvert en consultation pour le faire goûter avant achat. Si l'animal n'est pas habitué et si le brossage s'avère compliqué, nous parlons des autres solutions pour améliorer la santé dentaire : les lamelles ou la solution d'eau de boisson. Nous voyons ce

qui est possible de faire en fonction des aptitudes du propriétaire et de son animal.

Nous avons un rayon spécifique à l'hygiène bucco-dentaire qui nous permet de sensibiliser les clients. En général ils le voient bien, il est accessible et génère de l'intérêt et des interrogations. A côté de ce rayon nous accrochons des jouets et nous expliquons à nos clients que le chien va les mâchouiller et que l'action enzymatique procure des bénéfices santé. Les propriétaires aiment bien les balles dans laquelle ils mettent le dentifrice et le chien le fait sortir en le mordant.

Nous utilisons les réseaux sociaux comme Instagram pour faire des publications sur les produits, nous donnons des astuces sur comment les utiliser.”



Des jouets peuvent aider à la prise du dentifrice de manière ludique

VETERINARY HPM
SMALL & TOY DOG

Nutrition



Nouvelle formule pour la santé bucco-dentaire des petits chiens

Une algue brune, pour lutter contre la maladie parodontale



Accéder à la bibliographie

Les chiens de petites races sont les plus sujets à la maladie parodontale, avec des conséquences importantes sur la santé et la qualité de vie. C'est pourquoi la gamme Veterinary HPM® Small & Toy dog s'enrichit d'un nouvel ingrédient naturel, l'algue brune *Ascophyllum nodosum*, qui aide à limiter la plaque dentaire et la formation de tartre, réduit l'halitose et contribue à la bonne santé bucco-dentaire.

Pour des raisons anatomiques mais aussi de modes de vie et d'alimentation, les petits chiens souffrent souvent de maladie parodontale¹. Si l'idéal est d'effectuer un brossage des dents, d'autres mesures de prévention existent. Formulée pour le maintien de la bonne santé, la gamme Veterinary HPM® Small & Toy dog soutenait déjà la santé bucco-dentaire grâce à l'ajout de triphosphate pentasodique, dont l'action consiste à chélater le calcium salivaire.

Nouvel ingrédient naturel

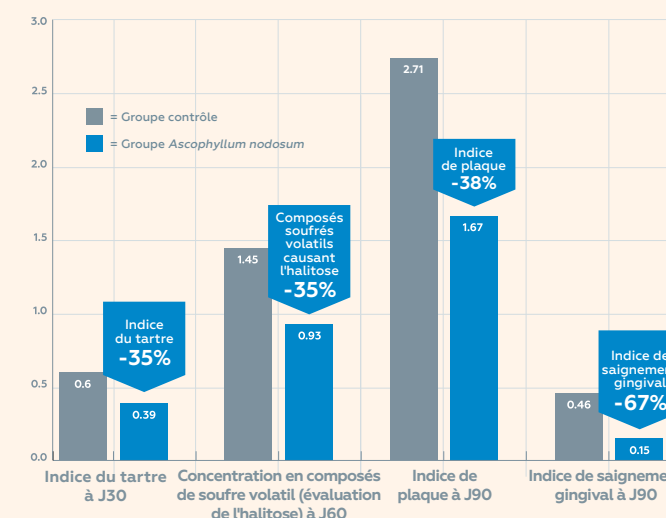
Désormais la gamme Veterinary HPM® Small & Toy dog, de l'aliment Baby aux aliments Senior et Senior neutered, contient de l'algue brune *Ascophyllum nodosum*, en remplacement du triphosphate pentasodique. Cette algue pousse naturellement sur les côtes de l'Océan Atlantique Nord où elle est récoltée de manière écologique et durable, dans des lieux sélectionnés, où l'eau est non polluée. Les algues sont séchées, broyées en fines particules et tamisées avant d'être soumises à des contrôles qualité. Le taux d'incorporation est de 2 g/kg quel que soit l'aliment de la gamme pour atteindre en moyenne une dose de 50 mg/ kg de poids / jour.

Effet systémique

À ce jour, le mécanisme d'action exact d'*Ascophyllum nodosum* n'est pas élucidé. L'algue aurait des effets à la

Efficacité d'*Ascophyllum nodosum* sur 4 critères de la santé bucco-dentaire⁴

Une étude randomisée, en double aveugle et contrôlée par placebo a été conduite pendant 90 jours sur 2 groupes de 30 chiens recevant des friandises contenant *A. nodosum* ou n'en contenant pas.



fois locaux et systémiques. Plus de 50 % de sa composition consiste en des protéines et des polysaccharides qui sont dégradés par les enzymes digestives ou fermentés sous forme de monosaccharides, d'acides gras à chaîne courte et de peptides bioactifs. Ces derniers sont ensuite distribués dans la cavité bucco-dentaire via la salive. Ils ont une action de prévention de la plaque dentaire et du tartre dentaire, mais également de fragilisation du tartre existant par ramollissement des dépôts de tartre qui sont alors plus faciles à retirer^{2,3}.



Dr Agnès Batard
Global Medical Manager Petfood Virbac





Virbac Vet conférence

LIVE le 25 juin

Examen de la cavité buccale du chien et du chat : savoir quoi chercher !

Rappel anatomique, savoir identifier les anomalies, rechercher les fractures dentaires, les anomalies d'occlusion...



Dr Florian Boutolle
DV, Dipl. EVDC,
Spécialiste en dentisterie vétérinaire
CHV Atlantia à Nantes



Format: 45 min + 15 min questions/réponses
Profil: Vétérinaires



**S'INSCRIRE OU
VOIR LE REPLAY**



En REPLAY

Maladie parodontale des chats et des chiens :

Gestes techniques & conseils pratiques d'un spécialiste en dentisterie



Tout savoir sur les extractions dentaires chez le chien

[Equipement & Technique]



Prise en charge de la gingivo-stomatite chronique féline, un challenge pour le praticien !



VIRBAC ASSISTANCE
TECHNIQUE / COMMERCIAL
0805 05 55 55 Service & appel gratuits



pro-fr.virbac.com

Journal d'information

destiné à la profession vétérinaire,
édité par Virbac France, société par action simplifiée,
au capital de 240 097 euros ayant
son siège - 13^e rue LID 06517 Carros,
représentée par Sylvie Bonneyrat, présidente.
Imprimé par Imprimerie Trulli
Publication juin 2024

Directeur de la publication : Sylvie Bonneyrat

Rédacteur en chef : Stéphanie Marchal

Conception : Isabelle Martel - Studio Anabas

Photos : Dr Boutolle, Dr Bertrand, Virbac, Adobe Stock

**PRINT
IN FRANCE**

